



Innowacje w programie Horyzont Europa

EIC Accelerator

EIC Accelerator skierowany jest do małych i średnich przedsiębiorstw, które aktywnie budują swoją pozycję rynkową poprzez inwestycje w badania i rozwój, a posiadane przez nie rozwiązanie (produkt, usługa lub technologia) znajduje się na co najmniej 5/6 poziomie gotowości technologicznej (TRL). Program wspiera wszystkie rodzaje innowacji, w tym innowacje nietechnologiczne, społeczne, usługowe, które oferują m.in.: tzw. innowację przełomową i wykazują wysoki potencjał do wdrożenia na europejskim i globalnym rynku.



Wnioskodawca

O wsparcie mogą aplikować samodzielnie podmioty spełniające kryteria MŚP lub podmioty spełniające kryteria tzw. małych mid-caps - zatrudniające do 500 osób posiadające produkt lub rozwiązanie zaawansowany badawczo na poziomie TRL 5/6 (tj. dokonano demonstracji prototypu lub modelu systemu w warunkach zbliżonych do rzeczywistych).



Instytucja udzielająca wsparcia

Komisja Europejska



Termin naboru wniosków

Wniosek wstępny: nabór w trybie ciągłym (ocena do 4 tygodni).

Wniosek właściwy:

- 11 stycznia 2023 (tylko w kategorii Open)
- 22 marca 2023
- 7 czerwca 2023
- 4 października 2023



Budżet

Łączny budżet naboru na 2023 rok wynosi **1 137,7 mln EUR**, z czego **613 mln EUR** przeznaczonych jest na nabór ogólny (Open) i **524,7 mln EUR** na tematyczny (Challenge)

Grant

Dofinansowanie w wysokości do 70% kosztów kwalifikowanych (od 0,5-2,5 mln EUR) - do 8 TRL

Finansowanie mieszane

(blended finance)

Finansowanie mieszane: dotacja 70% kosztów kwalifikowanych – do 8 TRL (do 2,5 mln EUR), finansowanie kapitałowe do 15 mln EUR (wymagana dodatkowa ocena due diligence) – 9 TRL; coaching

CZAS TRWANIA PROJEKTU

12-24 miesiące (zalecenia)

ZAKRES WSPARCIA

- o Rozwój technologii, przetestowanie w praktyce planowanego rozwiązania / produktu / usługi / procesu (prototypowanie, skalowanie, demonstracja, miniaturyzacja, replikacja, powielanie rynkowe)
- o Wydatki związane z pracami B+R
- o Wynagrodzenia
- o Podwykonawstwo
- o Koszty podróży
- o Amortyzacja środków trwałych
- o Zakup towarów i usług

REZULTAT

Produkt / usługa / proces gotowy do komercjalizacji

KRYTERIA OCENY

WPLYW PROJEKTU

- o Zaspokojenie potrzeb grup docelowych
- o Rozwój i wzrost konkurencyjności Wnioskodawcy
- o Model biznesowy
- o Znaczenie dla międzynarodowego rynku
- o Strategia IP

DOSKONAŁOŚĆ PROJEKTU

- o Innowacyjność
- o Trafność zaproponowanego podejścia
- o Interdyscyplinarność
- o Przewidywane korzyści w stosunku do zaplanowanych wydatków

JAKOŚĆ I EFEKTYWNOŚĆ WDROŻENIA

- o Efektywność kosztowa
- o Zasadność harmonogramu i budżetu w kontekście założonych celów
- o Zasoby kadrowe

Warto zapytać.



Michał Gwizda
PARTNER ZARZADZAJĄCY
M: +48 602 186 086
E: michal.gwizda@crido.pl



Magdalena Kosewska-Kwaśny
PARTNER
M: +48 602 186 386
E: magdalena.kosewska@crido.pl



Magdalena Zawadzka
PARTNER
M: +48 602 674 800
E: magdalena.zawadzka@crido.pl



Szymon Żółciński
PARTNER
M: +48 602 674 500
E: szymon.zolcinski@crido.pl



Łukasz Kościjańczuk
PARTNER
M: +48 696 067 193
E: lukasz.koscijanczuk@crido.pl



Piotr Folwarczny
PARTNER
M: +48 882 186 326
E: piotr.folwarczny@crido.pl